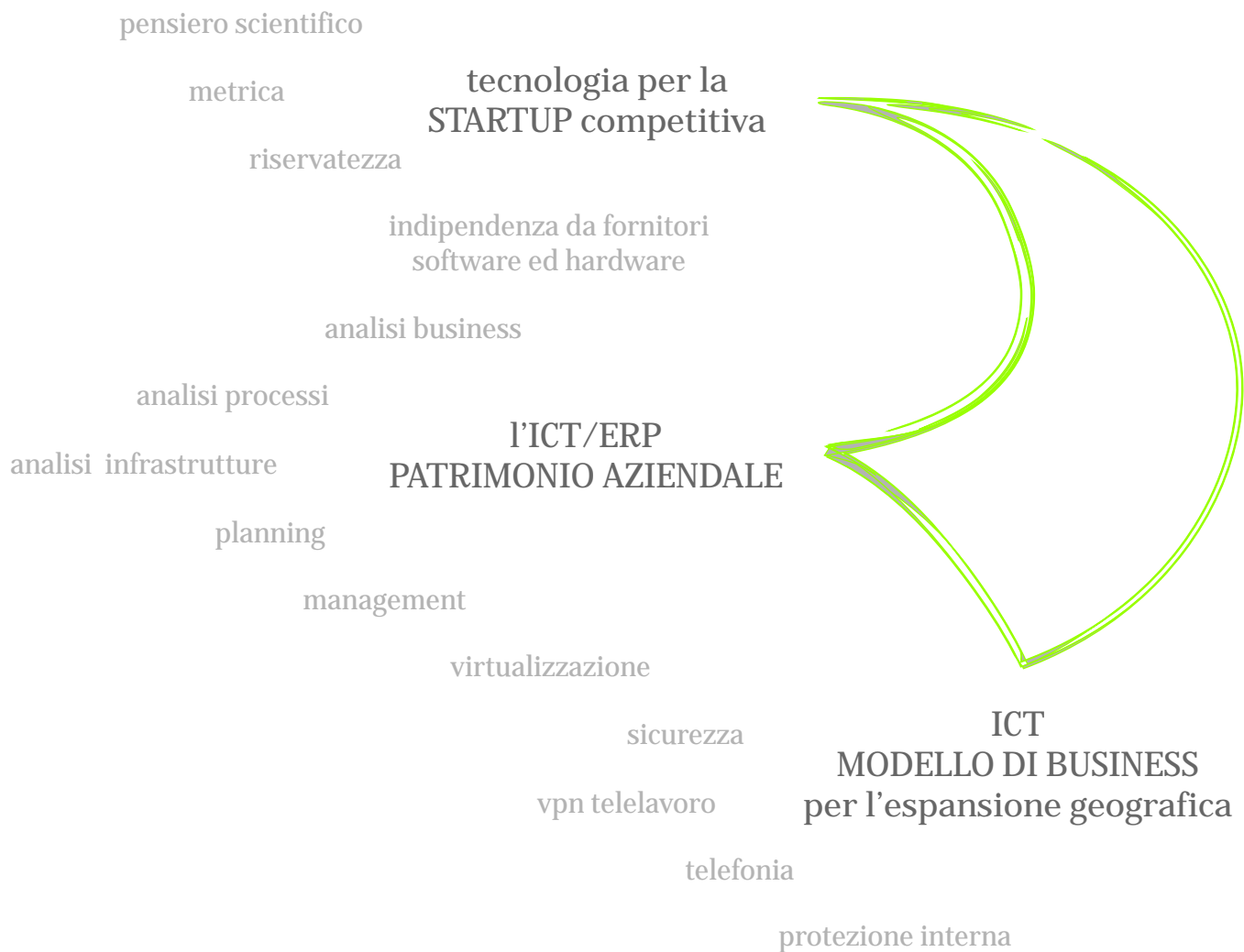


*«management e consulenza indipendente  
sulla tecnologia della comunicazione e dell'informazione»*

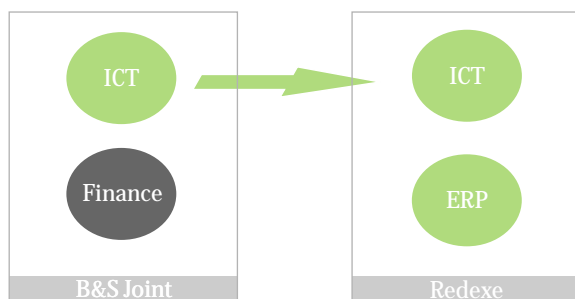




## Heritage

*Redexe* nasce alla fine del 2008 dal ramo ICT (Tecnologia dell'Informazione e della Comunicazione) di *B&S Joint*, società di consulenza che dal 1988 segue:

- clientela bancaria istituzionale;
- SIM, SGR e SICAV.



## Missione

*Redexe* è una società indipendente nata per estendere all'ambito delle Piccole Medie Imprese i servizi di consulenza tecnologica ICT/ERP riservati sino ad oggi a gruppi bancari ed istituzionali.

## Valori

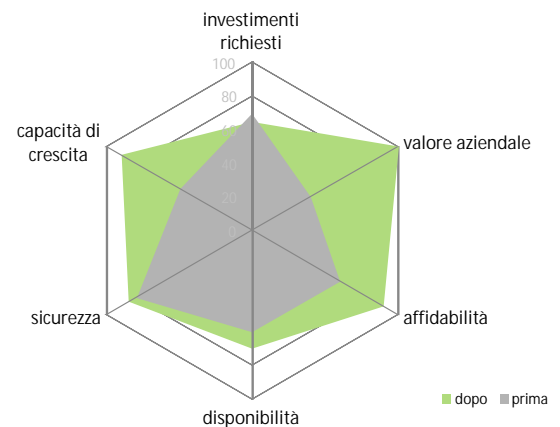
### Indipendenza

L'ampia offerta del mercato ICT ed ERP contemporaneo mette a disposizione delle PMI strumenti efficaci ed innovativi, ma nel contempo rende la scelta della soluzione più adatta un lavoro per specialisti. In effetti la valutazione delle tecnologie ICT e dei sistemi ERP si è trasformata in una barriera d'ingresso che *Redexe* aiuta a superare mantenendo la più totale indipendenza da terze parti.

### Pensiero Scientifico

*Redexe* privilegia il pensiero scientifico a quello tecnico.

In particolare *Redexe* considera tra le principali chiavi di successo di un progetto la capacità di schematizzare il business e misurare numericamente (metrica) gli aspetti salienti del sistema che si desidera implementare o migliorare.



## Offerta

*Redexe* offre consulenza e management per la organizzazione aziendale sugli ambiti:

- analisi e schematizzazione del business, delle infrastrutture e dei processi tecnologici, definizione delle metriche;

- consulenza indipendente e management su percorsi di implementazione, miglioramento e sviluppo delle aree ICT ed ERP.

*Redexe* interviene direttamente tramite la propria struttura nelle aree:

- virtualizzazione;
- telefonia
- sicurezza informatica;
- vpn, gestione delle sedi remote;
- telelavoro.

Interviene indirettamente sull'ERP, affiancando l'Azienda nella scelta del partner più adatto, nell'implementazione e nel follow-up.



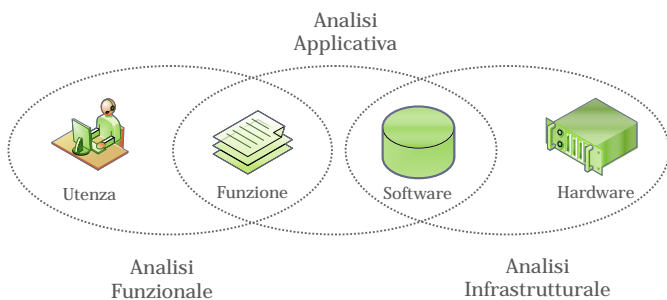
## “il valore aziendale patrimonializzato,”

### Analisi

Lo schema di analisi dell'area ITC/ERP che ha sviluppato *Redexe* parte dalla definizione degli oggetti:

- utenze
- funzioni
- software
- hardware

e dallo studio, in logica top-down, delle relazioni statiche tra le coppie contigue:



Prosegue con l'analisi dinamica delle procedure, per arrivare infine ad evidenziare eventuali criticità ed inefficienze.

Il risultato di questa prima fase è un documento che, oltre a costituire la base per gli sviluppi successivi, rappresenta la **patrimonializzazione del valore aziendale delle aree ICT/ERP, comunemente frammentato tra il personale ed i fornitori terze parti.**

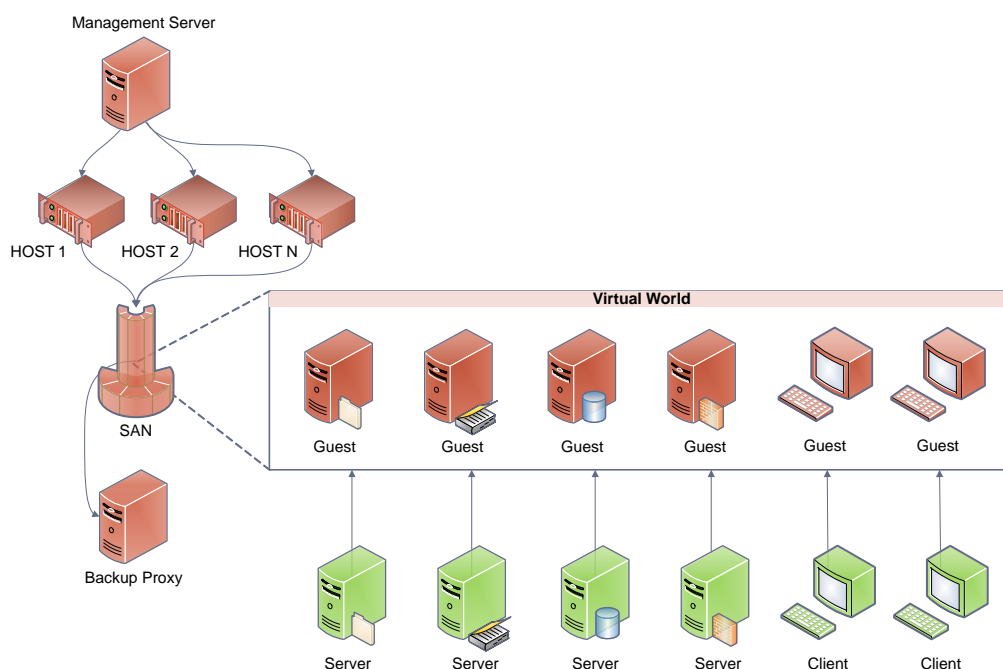
### Management

*Redexe*, dopo aver analizzato il modello di business e definito assieme all'Azienda le metriche opportune, procede a tracciare un piano di ristrutturazione e sviluppo, mettendo in evidenza le relazioni tra ogni passo ed i risultati intermedi.

**L'indipendenza di *Redexe* unita alle competenze in materia ICT/ERP consentono di proporre scelte calibrate sugli obiettivi e prive di conflitti d'interesse.**

*Redexe* accompagna l'Azienda verificando i risultati conseguiti e confrontandosi costantemente con il management su nuovi obiettivi e nuove soluzioni.

# virtualizzazione.....



“concentra il valore aziendale”

## La Virtualizzazione

*Redexe, mantenendosi indipendente dalla scelta della tecnologia, è in grado di proporre la soluzione più adatta alle esigenze aziendali.*

La più semplice operazione di virtualizzazione studiata da *Redexe* consiste nel «consolidare» diversi Server all'interno di una o più macchine hardware, conseguendo i seguenti vantaggi:

- riduzione del numero di server;
- risparmio sul costo anno su anno dell'hardware;
- risparmio sul costo dei consumi elettrici;
- risparmio sul costo anno su anno della «sala server»;
- risparmio sui costi di assistenza e manutenzione dell'infrastruttura IT;
- maggiore efficienza e semplificazione delle procedure di backup, risparmio sui costi relativi;
- incremento della disponibilità dei servizi, business continuity;
- creazione di ambienti di test a «costo zero», separati dall'area di produzione;
- semplicità di crescita e sviluppo.

*Redexe* propone inoltre una soluzione di virtualizzazione dei Desktop che prevede di utilizzare «Thin Client» come postazioni di lavoro.

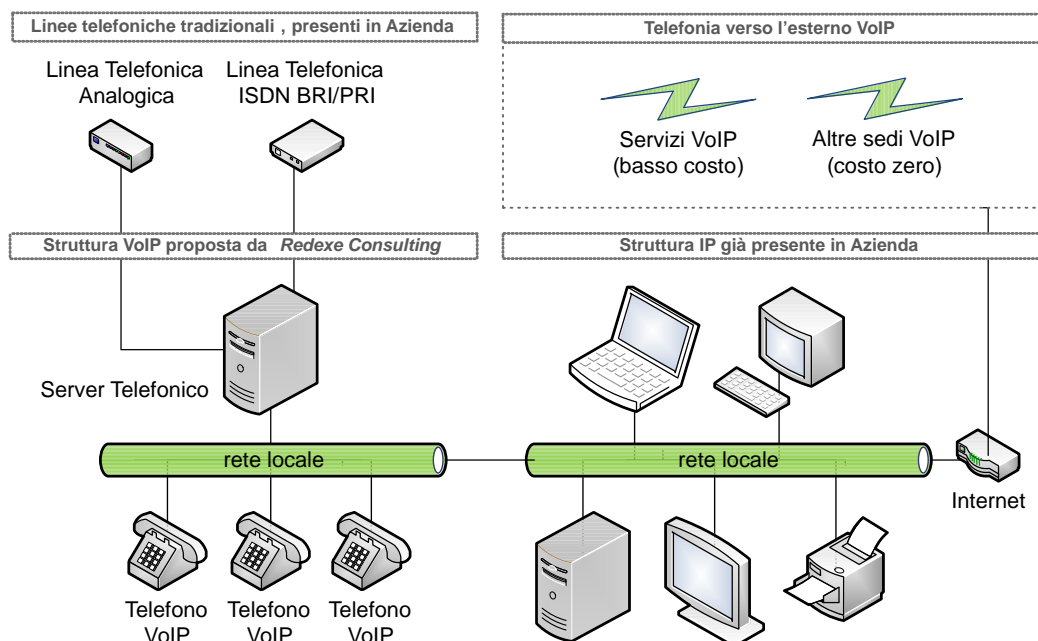
I Thin Client sono piccole unità senza parti in movimento (nessun rumore e lungo ciclo di vita), dai consumi ridotti e dalla manutenzione nulla; sono delle postazioni passive, *tutta l'intelligenza ICT è racchiusa e protetta nella sala server.*

La virtualizzazione del Desktop, oltre ai vantaggi già elencati nei punti precedenti, consente l'accesso remoto nativo «così come in ufficio» alla propria postazione di lavoro. Rappresenta, assieme alla telefonia VoIP, *la soluzione studiata da Redexe per i modelli di espansione geografica.*

## Ritorno dell'investimento

*Le soluzioni di virtualizzazione studiate da Redexe permettono di conseguire drastici abbattimenti sul costo totale TCO dell'area ITC/ERP e di recuperare l'investimento iniziale (break even) in 12/36 mesi.*

# telefonia



“comunicare come valore”

## Telefonia VoIP

*Redexe* ha studiato un'infrastruttura telefonica basata sia sulle nuove tecnologie

- VoIP
- Open Source

che sulle risorse tradizionali.

*Redexe* ritiene che l'integrazione della telefonia VoIP con quella tradizionale offra vantaggi competitivi per le Aziende in crescita.

## Vantaggi

•Le funzionalità di centralino telefonico sono offerte da un Server standard e da software Open Source, ottenendo una drastica riduzione dei costi rispetto ad apparecchiature tradizionali;

•sono previsti cablaggi di rete Ethernet standard per la connessione dei telefoni, con conseguente omogeneità delle infrastrutture e risparmio di costi;

•le linee telefoniche tradizionali (analogiche o digitali) garantiscono la massima qualità audio e la compatibilità con numerazioni preesistenti;

•gli innovativi servizi VoIP permettono di conseguire flessibilità ed un drastico risparmio sui costi delle telefonate, in particolare verso l'estero.

## Sedi remote

La tecnologia alla base dell'infrastruttura telefonica di *Redexe* permette di:

•collegare al centralino telefonico degli «interni telefonici remoti» tramite Internet (telelavoro), i quali non differiscono dagli interni telefonici presenti in sede: rispondono e chiamano con le stesse numerazioni geografiche, possono trasferire le chiamate o ricevere trasferimenti, possono chiamare altri interni remoti od essere chiamati a «costo zero»;

•collegare telefonicamente le sedi remote dell'Azienda tramite Internet a «costo zero».





## “l’indipendenza come valore,,

### L’ERP

L’ERP, Enterprise Resource Planning, è la spina dorsale che abbraccia ed integra potenzialmente tutte le aree aziendali, quali:

la gestione del ciclo di vita di un prodotto, la catena di fornitura e di distribuzione; la gestione contabile e finanziaria; le risorse umane; la gestione del cliente; la gestione documentale; l’analisi dei dati.

*L’ERP può costituire un elemento discriminante per il successo di un modello di business.*

### Il valore della consulenza

Il mercato ERP italiano è coperto per il solo 20% da grandi Software House multinazionali quali SAP, Oracle, Peoplesoft, JD Edwards, Baan, Query.

Le specificità legislative, nonché il modello di sviluppo delle PMI, hanno portato alla crescita di un grande numero di soluzioni locali, che oggi detengono la maggioranza del mercato.

Esse costituiscono un elemento di valore della nostra area geografica, tuttavia *la pluralità dell’offerta rappresenta anche una barriera d’ingresso* difficile da superare con le risorse di un’azienda di piccole o medie dimensioni.

Il risultato di una scelta non adatta, dovuta alla mancanza di un’informazione indipendente, può ripercuotersi sui risultati annullando i benefici attesi.

*Redexe è una guida indipendente* in grado di mettere a fuoco la soluzione più vicina all’Azienda rispetto:

- al modello di business;
- ai piani di sviluppo;
- agli impatti sulla continuità del business;
- all’infrastruttura tecnologica;
- al costo d’implementazione ed esercizio;
- alle competenze disponibili;
- alle necessità di supporto ed assistenza;
- a fattori geografici.